

imds professional ist ein Fullservice-Unternehmen für Material Compliance und führender Dienstleister für das internationale Materialdatensystem IMDS, dem globalen Standard in der Automobilindustrie.

Wir sind ein mittelständisches, expandierendes Unternehmen mit Sitz im Taunus, Nähe Frankfurt Main, und bieten von hier aus mit unserem internationalen Team professionelle Service-, Consulting- und Trainings-Leistungen weltweit. imds professional ist autorisierter Anbieter von IMDS- und CDX-Schulungen. Unser Kundenstamm umfasst viele namhafte internationale Autohersteller und deren Zulieferer.



Wir wachsen im zukunftsorientierten Markt für Material- und Produkt-Compliance und suchen ab sofort Mitarbeiter/innen als

Key Account Manager / Vertrieb / Sales (Automotive)

Ihre Aufgaben

- Präsentation des Unternehmens- und des Leistungsangebots
- Akquisition von Neukunden und Projekten
- Betreuung, Beratung und Ausbau unserer Bestandskunden
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten
- Vertrags- und Konditionsverhandlungen
- Ausarbeiten kundenspezifischer Lösungen zusammen mit der Projektteilung
- Anbahnung von Kooperationen und Partnerschaften

Ihr Profil

- Idealerweise verfügen Sie über Kenntnisse aus mindestens einem der Bereiche: Automotive, Qualitätsmanagement, Material Compliance, IMDS, Reach oder Ähnliches
- Erfahrungen mit dem IMDS wären ein Bonus
- Technisches Verständnis
- Fließende Englisch- und Deutsch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Überzeugend im Kundenkontakt und erfolgreich in lösungsorientierter Beratung
- Kurzum: eine aktive und motivierte Vertriebspersönlichkeit mit Freude am Beruf

Sie arbeiten in einem engagierten Team mit flachen Hierarchien in einem internationalen Umfeld. Unsere flexible, webbasierte Arbeitsweise erlaubt das Arbeiten im Home-Office. Wir legen viel Wert auf eine offene und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit Raum zur Gestaltung und Weiterentwicklung.

Wir freuen uns auch über Ihre Bewerbung als Quereinsteiger mit hoher Motivation und schneller Auffassungsgabe.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an: bewerbungen@imds-professional.com
Bewerbungen per Post können aus organisatorischen Gründen nicht zurückgesendet werden.

imds professional

imds professional GmbH & Co. KG • Waschweg 3 • 61276 Weilrod (Taunus)
www.imds-professional.com